

runect.ru



КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

на поддержку сайта

ОБ УСЛУГЕ



Как работает техническая поддержка сайта

Мы берём на себя техническое сопровождение сайта и обеспечиваем его стабильную работу в рамках фиксированного тарифа.

Как ставятся задачи

- Создаётся **рабочий чат в Telegram/Max** — основной канал взаимодействия.
- Все задачи, уточнения и согласования фиксируются в чате.
- Для документов и актов используется ЭДО.

Сроки реакции

- **Срочные задачи** — реакция до **2х часов** в рабочее время.
- **Плановые задачи** — первичная реакция до **2 рабочих дней**.
- Срок выполнения согласовывается по каждой задаче отдельно.

ТАРИФЫ «АБОНЕМЕНТ»



Ежемесячная оплата, мониторинг и защита, работа по заявкам

Состав пакета	Mini 16 000 ₽/мес	Lite 46 500 ₽/мес	Hit 75 000 ₽/мес	Premium 145 000 ₽/мес
Цена часа в рамках тарифа	3200	3000	2900	2800
Часов в тарифе	5	15	25	50
Время реагирования	12	5	3	2
Доступное кол-во сайтов на поддержке	1	2	2	3
Взаимодействие с хостинг-провайдером	+	+	+	+
Мониторинг работы сайта	+	+	+	+
Резервное копирование сайта (раз в неделю)	+	+	+	+
Проверка сайта на вирусы	+	+	+	+

ТАРИФЫ «ДЕПОЗИТ»



Выкуп часов для выполнения задач порционно, без абон. платы.

Состав пакета	Mini 34 000 ₹	Lite 64 000 ₹	Hit 120 000 ₹	Premium 224 000 ₹
Цена часа в рамках тарифа	3400	3200	3000	2800
Часов в тарифе	10	20	40	80
Время реагирования	12	5	3	2
Доступное кол-во сайтов на поддержке	1	2	2	3
Часы не сгорают (месяцев)	2	3	4	6

DIGITAL-АГЕНТСТВО С ЭКСПЕРТИЗОЙ В РАЗРАБОТКЕ И ПОДДЕРЖКЕ САЙТОВ НА 1С-БИТРИКС



1

место в Рейтинге Рунета:
разработка интернет-магазинов
в среднем ценовом сегменте
за 2022/2023

2

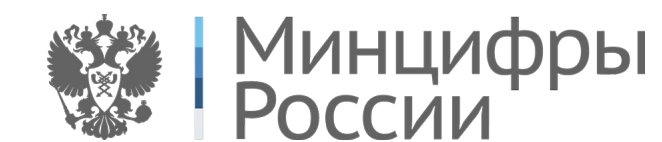
место в Рейтинге Рунета:
разработка и продвижение
сайтов в сфере инженерных
технологий в 2024

964

проекта реализовано

17

лет в Digital



КОМПАНИЯ
АККРЕДИТОВАНА
МИНИСТЕРСТВОМ
ЦИФРОВОГО РАЗВИТИЯ



РАЗРАБОТКИ КОМПАНИИ
НАХОДЯТСЯ В РЕЕСТРЕ
РОССИЙСКОГО ПРОГРАММНОГО
ОБЕСПЕЧЕНИЯ



КОМПАНИЯ ЯВЛЯЕТСЯ
СЕРТИФИЦИРОВАННЫМ
ПАРТНЕРОМ БИТРИКС

Битрикс24 ⌚

КОМПАНИЯ ЯВЛЯЕТСЯ
БИЗНЕС ПАРТНЕРОМ
БИТРИКС24

ПРОБЛЕМЫ СТАРОГО САЙТА:

- Долгая загрузка страниц (больше 6 секунд)
- Высокий показатель отказов (около 70%)
- Сложная навигация, неудобство для пользователей

ЧТО МЫ СДЕЛАЛИ (ВСЬ ПРОЕКТ ЗАНЯЛ 10 НЕДЕЛЬ):

1. Проанализировали действия пользователей на сайте
2. Разработали новую структуру сайта с удобной навигацией
3. Внедрили функциональные улучшения:
 - Каталог с фильтрами
 - Онлайн-заказы и личный кабинет
4. Провели SEO-оптимизацию сайта на старте
5. Разработали графику с применением нейросетей

РЕЗУЛЬТАТЫ ПОСЛЕ ЗАПУСКА:

- Увеличили скорость загрузки с 6 сек. **до 1,5 сек.**
- Снизили показатель отказов с 80% **до 15%**

ЧТО ЭТО ДАЛО БИЗНЕСУ:

Количество заявок увеличилось на **37%**
за первые три месяца работы нового сайта

Кейс целиком тут [↗](#)

ПРОБЛЕМЫ СТАРОГО САЙТА:

- Устаревший дизайн (6+ лет без изменений)
- Сложная навигация (4+ кликов до нужного раздела)
- Отсутствие мобильной адаптации (72% ушедших посетителей)

ЧТО МЫ СДЕЛАЛИ (ВСЬ ПРОЕКТ ЗАНЯЛ 7 НЕДЕЛЬ):

1. Разработали новую структуру сайта с удобной навигацией
2. Разработали графику с применением нейросетей
3. Внедрили новую структуру и графику в новый шаблон Аспро
4. Провели тестирование: юзабилити-тестирование, проверка адаптивности, тестирование форм и калькуляторов

ЧТО ЭТО ДАЛО БИЗНЕСУ:

Сайт стал главным конкурентным преимуществом и начал приносить **64%** лидов от общего онлайн и оффлайн трафика

Кейс целиком тут 

ПРОБЛЕМЫ СТАРОГО САЙТА:

- Не индексировался поисковыми системами
- Показатель отказов превышал 80%, что указывало на серьезные проблемы с юзабилити и скоростью загрузки
- Отсутствие мобильной версии

ПРОВЕДЕННЫЕ РАБОТЫ:

1. **Анализ** действий пользователей на сайте
2. **Разработка** логичной информационной архитектуры с удобной навигацией
3. **Интеграция с 1С** – настроили двусторонний обмен данными
4. **Разработка** текстов и графики с последующим размещением на сайт
5. **SEO-оптимизация**
6. **Тестирование:** юзабилити-тестирование, проверка адаптивности, тестирование форм и калькуляторов

РЕЗУЛЬТАТЫ:

- Увеличение конверсии на **27%**
- Снизили показатель отказов **с 80% до 15%**



Кейс целиком тут [↗](#)

КОНТАКТЫ



**МАКСИМ
КУЗОРА**

руководитель
отдела продаж

Тел: +79610036073

Telegram: @runect32

E-mail: m.kuzora@runect.ru

RUNECT:

+7(4832) 50-50-25
info@runect.ru
runect.ru

Коммерческое
предложение
актуально
до 31.12.2026 года